







Ordre du jour

06.11.2025 / Montreux International Tourisme Forum

Le développement touristique de Montreux

- La vision partagée
- ➤ L'alignement des acteurs institutionnels
- > Nourrir la marque
- Le suivi des projets stratégiques
- Montreux Music Experience
- > Saisir l'opportunité

La vision partagée



Vision



Stratégie



Mise en œuvre

Les 3 axes du développement touristique



Qualitatif



Durable



Créateur de valeur





Gérer la saisonnalité



Prolonger la durée de séjour



Multiplier les retombées économiques

Nourrir la marque



Les acteurs de la destination sont fédérés autour de l'enjeu.



Capitaliser sur l'ADN

Détecter et développer les projets en phase avec la marque et son histoire.



Moderniser

Rénover l'existant pour qu'il soit compétitif et réponde au positionnement de la marque.



Innover

Développer de nouvelles propositions de valeur au sein de la marque.



Construire et transmettre l'offre de la marque Montreux afin de faire vivre une expérience personnalisée aux différents segments clients définis.

Un suivi des projets stratégiques



GOLDEN PASS EXPRESS: LIAISON DIRECTE AVEC INTERLAKEN

125 MILLIONS

RÉNOVATION DU MONTREUX MUSIC & CONVENTION CENTER





PARC HÔTELIER ET CLINIQUES







CASINO BARRIÈRE DE MONTREUX





RÉAMÉNAGEMENT DE LA GRAND RUE ET THÉMATISATION DE LA VILLE

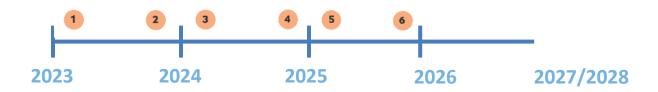
30 MILLIONS



ROCHERS-DE-NAYE: REVALORISATION DU SITE ET DU TRAIN

>150 MILLIONS







MONTREUX MUSIC EXPERIENCE

2. Positionnement

Montreux Music Experience:

- renforce le positionnement de Montreux comme une destination musicale et UNESCO unique en Europe et dans le monde
- contribue à augmenter tout au long de l'année les nuitées hôtelières et l'excursionisme à Montreux (saisonnalité gérée, durée de séjour moyenne prolongée et retombées économiques = réponse à la vison 2022 de la Municipalité)
- contribue à réenchanter la ville par un design urbain qui privilégie la mobilité douce
- favorise le lien social, le vivre ensemble et l'inclusivité
- encourage la créativité



Saisir l'opportunité



Toutes les cartes en main pour écrire un avenir encore plus radieux.



Offre renouvelée

- ⇒ Infrastructure clé
- ⇒ Produits touristiques et divertissements
- ⇒ Thématisation et aménagements urbains
- ⇒ Parc hôtelier



Positionnement

- ⇒ Eco-responsabilité
- ⇒ Accessibilité et mobilité douce
- ⇒ Climat idéal
- ⇒ Tourisme 4 saisons



Potentiel de croissance

- ⇒ Très fort rebond pot-covid, porté par une marque reconnue
- ⇒ Tourisme « premium »
- ⇒ Prix moyen des chambres très concurrentiel
- ⇒ Effort promotionnel important et coordonné







